

Aral Luxembourg S.A.

Aral Luxembourg S.A., premier exploitant de stations-service au Luxembourg, est une filiale du groupe BP, qui exploite le plus grand réseau de stations-service au Luxembourg. Aral approvisionne chaque jour des milliers de clients.

Nous misons non seulement sur l'excellente qualité de nos produits et services, mais nous nous préparons également aujourd'hui à répondre aux exigences que le marché et nos clients nous poseront demain. Aral Luxembourg S.A. offre une réelle opportunité à une personne motivée et dynamique à la recherche d'un emploi intéressant et varié dans une entreprise internationale.

Dans ce contexte, nous recherchons un :

Account Manager (h,f,d)

Votre rôle :

Développer l'activité commerciale en conformité avec la stratégie de l'entreprise

Vos responsabilités :

- Vente de services et de prestations individuels au moyen de la carte bp + Aral Routex à des clients professionnels. (Planification et réalisation d'acquisitions, y compris acquisition téléphonique active - prise de rendez-vous, établissement d'offres, conclusion de contrats)
- Prospection téléphonique et terrain (environ 70% de la mission)
- Gestion d'un portefeuille de clients existants
- Développement des méthodes de travail et documentation des processus de travail
- Réalisation de recherches et de documentations liées au secteur d'activité
- Collaboration avec les membres de l'équipe ainsi qu'avec d'autres services au sein de la société au niveau local et international
- Adaptation aux exigences commerciales changeantes

Votre profil :

- Niveau minimum Bac + 2 en commerce/vente ou qualification comparable
- Prospecteur né, vous avez une première expérience réussie dans la vente de services auprès d'une clientèle B2B
- Aptitudes à travailler de manière indépendante et en équipe
- Compétences analytiques et affinité pour les chiffres
- Solides compétences en matière de communication (orale et écrite)
- Très bonnes compétences linguistiques (à l'oral et à l'écrit) dans les langues suivantes : français, allemand, anglais et luxembourgeois

- Très bonne connaissance de Microsoft Office et grande affinité pour d'autres systèmes. La connaissance de Salesforce constitue un avantage.
- La connaissance du marché luxembourgeois est un grand atout
- Maîtrise de la gestion d'un environnement changeant, transformant et agile

Nous offrons :

- L'opportunité de travailler dans une entreprise tournée vers l'avenir pour un groupe engagé dans la transition énergétique
- Une culture d'entreprise positive avec des valeurs fortes
- Une rémunération compétitive comprenant d'autres avantages attrayants
- La possibilité de télétravail et d'horaires de travail flexibles

Aral est un employeur qui prône l'égalité des chances et encourage la diversité au sein de son personnel. Si vous pensez que votre profil correspond à cette description, envoyez-nous votre candidature.

Toutes les candidatures sont traitées dans la plus stricte confidentialité.